

Einleitung

Abi geschafft, Verantwortung gesucht?

Wer mit uns ins Berufsleben startet, steigt sofort in die Arbeitswelt ein – und mit uns schnell die Jobleiter hoch. Wir wollen, dass du als Teil des Teams nicht nur Neues lernst, sondern auch Neues einbringst. Und bei uns bekommst du immer genau die Unterstützung, die du brauchst, und das faire Gehalt, das dir zusteht.

Studienbeginn: 1. Oktober

Deine Aufgaben

- Mit deinem 3-jährigen Dualen Studium kombinierst du im Wechsel fundierte Theorie mit angewandter Praxis und bereitest dich ideal auf eine verantwortungsvolle Position im Vertrieb vor
- In den Theoriephasen studierst du an einer Dualen Hochschule/Berufsakademie (Berlin, Gera, Heidenheim, Lörrach, Mannheim od. Ravensburg) und lernst die Fokusthemen des Handels wie z. B. Handelsmarketing, Finanzwesen oder Personalwirtschaft kennen
- Während der Praxisphasen in verschiedenen Filialen lernst du unser Geschäft und alle wichtigen Abläufe von der Pike auf kennen – von der Warenverräumung/-präsentation über die Disposition bis hin zur Gewährleistung von Qualität, Frische und Sauberkeit
- Außerdem im Fokus: Mitarbeiterführung, Kennzahlenanalyse sowie die Umsetzung unserer Filialkonzepte

Dein Profil

- Abitur oder Fachhochschulreife (abgeschlossener theoretischer und praktischer Teil) mit guten Noten in Mathe, Deutsch und ggf. Wirtschaft
- Engagierte Arbeitsweise und Lust auf die dynamische Welt des Handels
- Begeisterungsfähigkeit, Zielstrebigkeit und hohe Verantwortungsbereitschaft
- Kommunikationsstärke und unternehmerisches Denken
- Selbstständigkeit kombiniert mit ausgeprägten Teamplayerqualitäten
- Zuverlässigkeit und Flexibilität für einen mobilen Einsatz innerhalb deiner Regionalgesellschaft
- Für einige der Praxisphasen: Flexibilität für einen mobilen Einsatz innerhalb deiner Regionalgesellschaft

Wir bieten

- 1.500 €/Monat im 1. Jahr, 1.600 €/Monat im 2. Jahr, 1.800 €/Monat im 3. Jahr (bei Vollzeit) sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Fachliche und persönliche Entwicklung durch Übernahme von immer mehr Verantwortung
- Individuelle Unterstützung und Förderung sowie Betreuung durch erfahrene Ausbilder und einen persönlichen Paten
- Abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte
- Intensive Karrierebegleitung in Richtung Führungskraft mit top Perspektiven und Entwicklungsmöglichkeiten zum Verkaufsleiter (mit einem Einstiegsgehalt von 66.600 €/Jahr (bei Vollzeit))
- Vergünstigtes Deutschlandticket

Wir legen Wert darauf, dass sich dein Einstieg bei uns lohnt! Mit attraktiven Benefits und einer Unternehmenskultur, die auf Zutrauen, Vielfalt und ein transparentes Gehaltssystem unabhängig vom Geschlecht setzt.